

株式会社赤い熊さん

会社概要

2016年8月15日

代表取締役

牧秀喜

080-2696-3437

maki@akaikumasan.jp



会社理念

「赤い熊さん」は2013年に誕生しました。

個人事業主から始まり、アニメーション事業に特化したアニメショップ「赤い熊さん」として人々に愛され、2016年3月に法人として新たなスタートを切りました。

アニメに関わるすべての人の笑顔が見たいから、アニメと人をつなぐ架け橋となる会社として、日々進化しています。

テーマは笑顔 (smile) です。

「笑顔×アニメ×人」



現在展開中の弊社ECサイト (Amazon・楽天など)



会社沿革

- 2013年01月 個人事業主として物販を開始
- 2014年01月 買取事業を開始
- 2015年07月 アメリカ ロサンゼルスでのAnimeExpoに初挑戦
- 2015年12月 1人で月商1,000万円を超える
- 2016年03月 法人を設立（本社：佐賀県三養基郡基山町 代表取締役：牧秀喜）
- 2016年03月 CCCグループと販売に関する直接契約を締結
- 2016年05月 従業員を2名雇用
- 2016年05月 楽天市場に出店
- 2016年07月 フランス パリ郊外のJapanExpoに初出展
15,000€（170万円弱）を売り上げる



事業内容

◇アニメーショングッズの販売業務

◇アニメーショングッズの買取業務

※インターネットを使った販売・買取などを行っています。

◇委託販売業務

◇コンサルティング業務

◇コーディネート業務

【2016年07月現在】

Amazon、楽天市場、Yahoo! ショッピング、eBayで売場/店舗を拡大しています。

主に、若いアニメファンにアプローチしています。



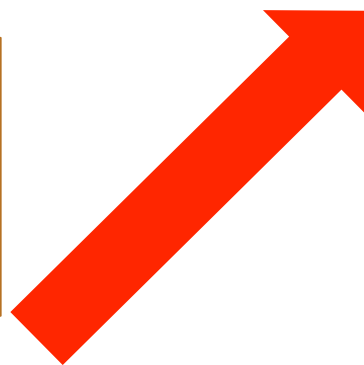
強みとこだわり

自身もアニメファンであるという強みを活かし、常にファンの目線に立った販売・梱包を行っています。丁寧な梱包、商品へのこだわり、迅速な対応が多くのお客様から好評価をいただいています。

現在、多くの顧客を抱えており、関わってくださった皆様の笑顔を見れた時が至福の時です。

これからも初心を忘れずに、精進して参ります。

常にファン目線に立った
販売・こだわり



リピーター獲得



実績1

2015年12月、個人事業主時代、月商1,400万円を達成。
おもちゃを中心に販売し、1人で達成しました。

12月はモノが売れる以下の3大要素が揃っています。

- ・ クリスマス
- ・ ボーナスの支給
- ・ お正月

この3大要素に特化することで
目標以上の成績を出すことが
できました。

従業員無し1人で達成
月商売上1,400万円越え



実績2

アメリカ ロサンゼルスで開催された [AnimeExpo2015](#) に挑戦！

赤い熊さんとして初めてのイベント出展が海外となりましたが、



4日間で3万ドル以上を売り上げました。

実績3



フランス パリ郊外で開催された[JapanExpo2016](#)に出展！

船便での商品輸送ができない時期に申し込み、非常に苦勞したのですが、

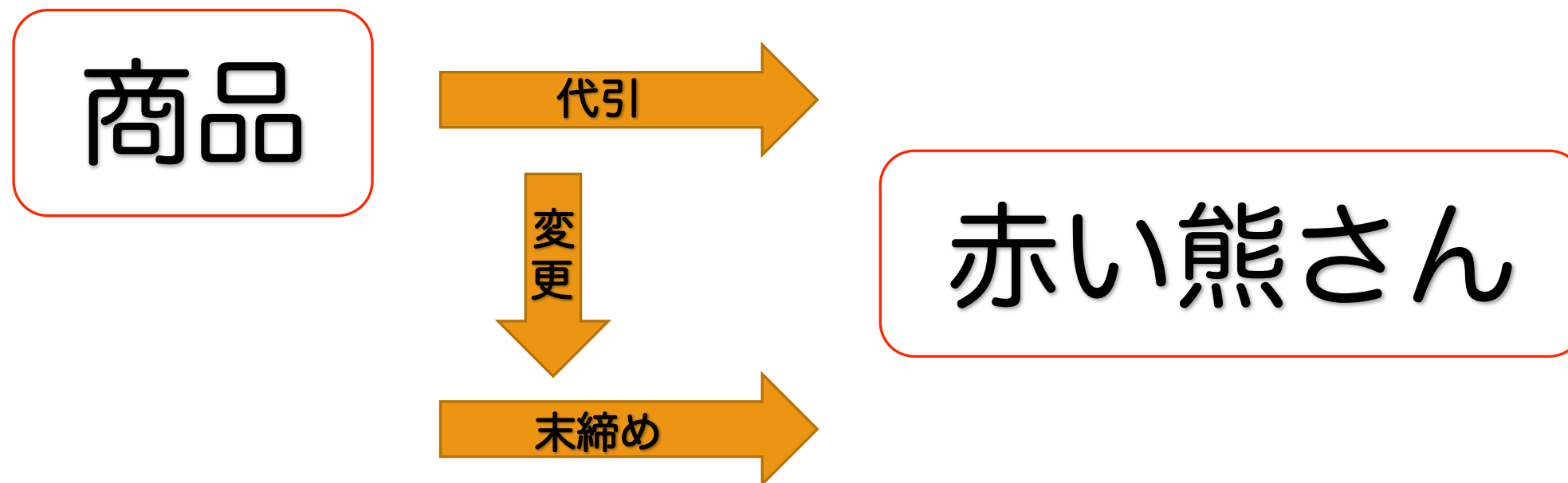


**無事フランスへの商品の輸送に成功！
4日間で1万5000€を売り上げました。**

実績4

アニメグッズ卸業者の支払いを代引きから未締め払いに変更。

1年以内に達成することは難しいと言われていた支払い方法の変更を信頼と実績により成し遂げました。

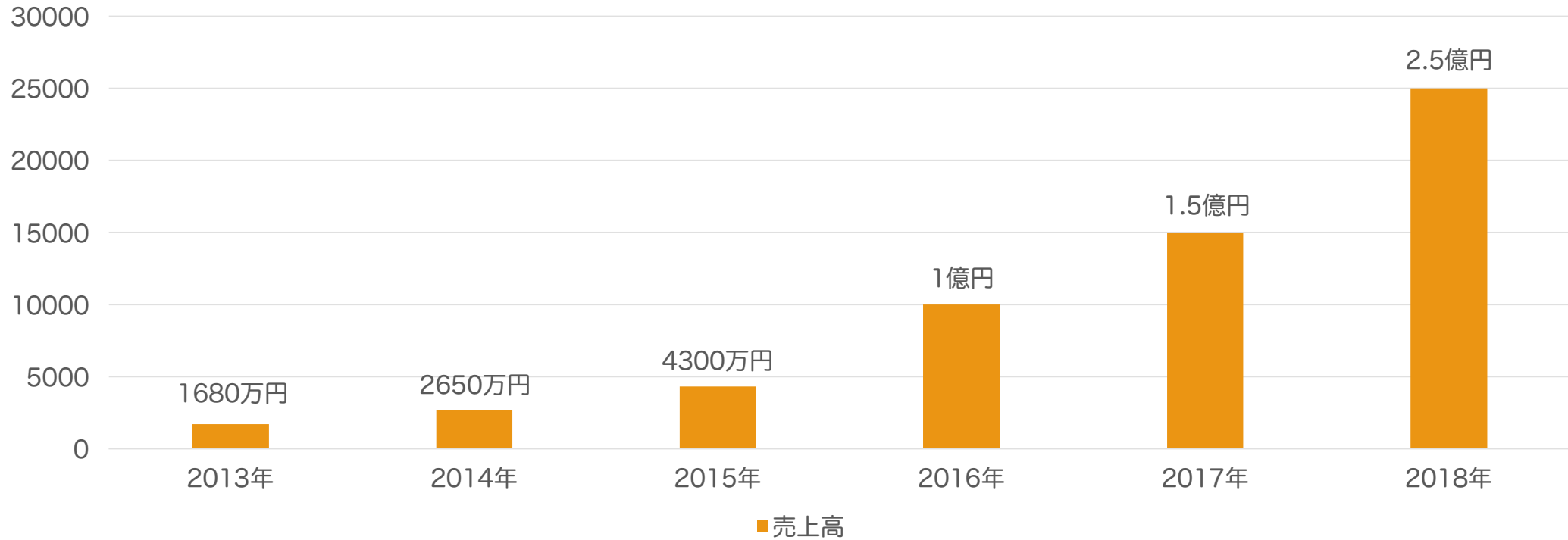




売上推移

単位：万円

売上高





今後の展開

多くの方との交流を持ち、

◇メーカー様との直取引

◇「赤い熊さん」福岡天神店のオープン（2018年はじめ）

◇展示会での販売（国内外）

※AnimeExpo（アメリカ） JapanExpo（フランス） FancyFrontier（台湾）

◇商品の開発・プロデュース・プロモーション

◇自社ECに軸を据えた販売戦略の見直し

などを誠心誠意、全力で行ってまいります。

よろしくお願ひ致します。